

経営は「お客様づくり」と「お客様維持」の繰り返し

社長の経営実力を奇跡的に高める、ランチェスター法則による

戦略★社長塾(実践編)開催!

※この実践編は、原則編4回を受講済の方のみが対象です。

「会社は固定給なしの完全な歩合給で運営されている」ので、社長次第で会社は伸びたり倒産したりします。この「戦略★社長塾(実践編)」では、竹田陽一氏(ランチェスター経営株)の「竹田ランチェスター法則」を基に、「弱者の戦略」から始め、「商品戦略」「地域戦略」「客層戦略」そして「営業・顧客維持戦略」をじっくり学び理解を深めていく寺子屋式の勉強会です。

毎回DVDを見ながら少人数で、「経営の本質」である「お客様づくり」と「お客様維持」について学び、社長の戦略実力を高めていきます。受講資格は『戦略★社長塾(原則編)』の受講生のみとさせていただきます。

教材に「独立☆起業」とありますが、従業員規模がとりわけ30人以下用に作られており、中小企業・小規模事業者に最適です。この機会に「お客様づくり」と「お客様維持」を一緒に学びましょう!

【実践編】「独立☆起業の成功戦略」テキスト 定員5名

第1回 「弱者の戦略と強者の戦略」

第2回 「商品戦略」

第3回 「地域戦略・客層戦略」

第4回 「営業戦略・顧客維持の戦略」



※最終回終了後に懇親会を予定しています。

(20:30~22:30前後)

(懇親会費用は別途実費)

ただし、状況により懇親会を中止することもあります。

【進行役(塾長)プロフィール】

エフォート行政書士事務所 代表・行政書士 中島 巧次(1971年生まれ)
膳所高卒業後、神戸商科大学中退。水商売を経て宝石の営業マンへ。最高月間売上は1500万円。その後、商品部課長として仕入・在庫管理・商品開発業務を担当。2008年7月開業。現在、知的資産経営及び報告書作成の支援実績は全国屈指の60社以上。経営者向け・創業向けセミナー講師も多数。2016年3月に日本行政書士会連合会 第1回「知的資産経営コンテスト」大賞受賞。そのユーモアあるキャラクターから「行政書士界の冴羽獠」と称される。

■ 開催日時：	第 1 回	2022年 10月13日(木)	18:00~20:15
	第 2 回	10月27日(木)	18:00~20:15
	第 3 回	11月10日(木)	18:00~20:15
	第 4 回	11月24日(木)	18:00~20:15

■ 受講料：20,000円(税込) (各回5,000円 テキスト代含む。)

■ 会場：市民総合交流センター「キラリエ草津」302会議室(予定)
草津市大路2丁目1番35号(JR草津駅東口より徒歩約5分)
※予約の都合上、会場変更の可能性もあります。

※新型コロナウイルス感染症の影響等により、変更が生じた場合などはご連絡いたします。

戦略社長塾の詳細ページ⇒ <https://effort-office.net/diary/senryakusyatyoujuku.html>

◆主催 エフォート行政書士事務所
行政書士・知的資産経営認定士 中島 巧次
〒520-0864 滋賀県大津市赤尾町4-24
TEL:077-532-7233 FAX:077-532-8288
e-mail: nakajima@effort-office.net
WEB: <https://effort-office.net/>
【中島巧次のFacebook】
<https://www.facebook.com/koji.nakajima>