

経営は「お客様づくり」と「お客様維持」の繰り返し

社長の経営実力を奇跡的に高める、ランチェスター法則による

戦略★社長塾(原則編)開催!

※この原則編4回の受講後、実践編4回があります。

「会社は固定給なしの完全な歩合給で運営されている」ので、社長次第で会社は伸びたり倒産したりします。

この「戦略社長塾」では、竹田陽一氏(ランチェスター経営塾)の「竹田ランチェスター法則」を基に「経営の現状分析」から始め、「利益性の原則」を学び、その後「戦略とは何か? 戦術とは何か?」とじっくり理解を深めていく寺子屋式の少人数制の勉強会です。

学習用の教材には、ランチェスター経営塾が開発したDVDを使います。毎回DVDを見ながら少人数で、「経営の本質」である「お客様づくり」と「お客様維持」について学び、社長の経営実力を高めていきます。

従業員規模で100名以下、とりわけ10人~30人規模の事業所のための勉強会ですから、中小・小規模企業向けです。この機会に「お客様づくり」と「お客様維持」を一緒に学びましょう!

【原則編】「戦略★社長 上位3%を目指して」定員5名

第1回 「現状分析と経営の構成要因」

第2回 「利益性の原則と市場占有率」

第3回 「戦略と戦術」

第4回 「経営の全体図と、社長の実力向上対策」



※最終回終了後に懇親会を予定しています。

(20:30~22:30前後)

(懇親会費用は別途実費)

ただし、状況により懇親会を中止することもあります。

【進行役(塾長)プロフィール】

エフォート行政書士事務所 代表・行政書士 中島 巧次(1971年生まれ)
膳所高卒業後、神戸商科大学中退。水商売を経て宝石の営業マンへ。最高月間売上は1500万円。その後、商品部課長として仕入・在庫管理・商品開発業務を担当。2008年7月開業。現在、知的資産経営及び報告書作成の支援実績は全国屈指の60社以上。経営者向け・創業向けセミナー講師も多数。2016年3月に日本行政書士会連合会 第1回「知的資産経営コンテスト」大賞受賞。そのユーモアあるキャラクターから「行政書士界の冴羽獠」と称される。

■ 開催日時:	第1回	2022年	8月18日(木)	18:00~20:15
	第2回		9月1日(木)	18:00~20:15
	第3回		9月15日(木)	18:00~20:15
	第4回		9月29日(木)	18:00~20:15

■ 受講料: 20,000円(税込) (各回5,000円計算 テキスト代含む。)

■ 会場: 市民総合交流センター「キラリエ草津」 302会議室(予定)
草津市大路2丁目1番35号(JR草津駅東口より徒歩約5分)
※予約の都合上、会場変更の可能性もあります。

※新型コロナウイルス感染症の影響等により、変更が生じた場合などはご連絡いたします。

お申込受付フォーム

右のQRコードから必要事項をご入力の上、
お申込みください。

「受講申込み受付完了」メールが届きます。

戦略社長塾の詳細・申込みページ↓↓

<https://effort-office.net/diary/senryakusyatyoujuku.html>

