

経営は「お客様つくり」と「お客様維持」の繰り返し

利益性と社長の経営実力を奇跡的に高める、ランチェスター法則による

# 戦略★社長塾(実践編) 2026年6月~

※この実践編は、原則編4回を受講済の方のみが対象です。

「会社は固定給なしの完全な歩合給で運営されている」ので、社長次第で会社は伸びたり倒産したりします。

この「戦略★社長塾(実践編)」では、竹田陽一氏(ランチェスター経営株)の「竹田ランチェスター法則」を基に、「弱者の戦略」から始め、「商品戦略」「地域戦略」「客層戦略」そして「営業・顧客維持戦略」をじっくり学び理解を深めていく寺子屋式の勉強会です。

毎回DVDを見ながら少人数で、「経営の本質」である「お客様つくり」と「お客様維持」、利益性を高めるやり方について学び、社長の戦略実力を高めています。受講資格は『戦略★社長塾(原則編)』の受講生のみとさせていただきます。

教材に「独立☆起業」とありますが、従業員規模がとりわけ30人以下用に作られており、中小企業・小規模事業者に最適です。この機会に「お客様つくり」と「お客様維持」、中小・小規模企業が利益性を高めるやり方と一緒に学びましょう！

## 【実践編】「独立☆起業の成功戦略」テキスト使用 定員5名

### 【内 容】

第1回 「弱者の戦略と強者の戦略」

第2回 「商品戦略」

第3回 「地域戦略・客層戦略」

第4回 「営業戦略・顧客維持の戦略」



### 【対 象】

原則編4回を受講した方



※ 最終回終了後に懇親会を予定。

(20:30~22:30前後)

(懇親会費用は別途実費)

※ 状況により懇親会を中止することもあります。

### 【進行役(塾長)プロフィール】

エフォート行政書士事務所 代表・行政書士 中島 巧次(1971年生)

膳所高卒業後、神戸商科大学中退。水商売を経て宝石の営業マンへ。最高月間売上は1500万円。その後、商品部課長として仕入・在庫管理・商品開発業務を担当。2008年7月開業。知的資産経営及び報告書作成の支援実績は全国屈指の60社以上。経営者向け・創業向けセミナー講師も多数。2016年3月に日本行政書士会連合会 第1回「知的資産経営コンテスト」大賞受賞。そのユーモアあるキャラクターから「行政書士界の冴羽獠」と称される。

■ 開 催 日 時 :	第 1 回	2026年 6月 4日(木)	18:00~20:15頃
	第 2 回	6月18日(木)	18:00~20:15頃
	第 3 回	7月 2日(木)	18:00~20:15頃
	第 4 回	7月16日(木)	18:00~20:15頃

■ 受 講 料 : 20,000円(税込) (4回分・テキスト代込み)

■ 会 場 : 市民総合交流センター「キラリ工草津」302会議室(予定)

草津市大路2丁目1番35号(JR草津駅東口より徒歩約5分)

※予約の都合上、会場変更の可能性もあります。

戦略社長塾の詳細ページ ⇒ <https://effort-office.net/diary/senryakusyatyoujuku.html>

◆主催 エフォート行政書士事務所  
行政書士・知的資産経営認定士 中島 巧次  
〒520-0864 滋賀県大津市赤尾町4-24  
TEL:077-532-7233 FAX:077-532-8288

e-mail : [nakajima@effort-office.net](mailto:nakajima@effort-office.net)

WEB:<https://effort-office.net/>

【中島巧次のFacebook】

<https://www.facebook.com/koji.nakajima>